

CDI - Société d'Accélération de Transfert de Technologies - Deep Tech

Business Developer Santé

*Développer et valoriser le portefeuille d'innovations de rupture en
Biotech/Medtech*

Notre Société

Erganeo est une société d'accélération de transfert de technologies spécialisée dans les innovations de rupture (Deep Tech) à fort impact sociétal. Nous investissons au plus tôt pour sécuriser les nouvelles inventions des chercheurs, en amont de leur transfert à un industriel ou de la création de start-up, et ce dans de nombreux domaines scientifiques : Biotech, Medtech, Infotech (Telecom, objets connectés, big data, IA), Enertech (énergies nouvelles, chimie, matériaux) etc.

Notre mission est d'accélérer et de simplifier les associations entre la Recherche et l'Industrie en faveur d'un progrès sociétal. Pour ce faire, nous finançons, suivons le développement et assurons le transfert des innovations académiques vers le monde industriel.

Depuis sa création, Erganeo a investi plus de 42 M€ et ainsi contribué à signer plus de 100 contrats de transfert avec des entreprises de toutes tailles et à créer 31 start-ups.

Description du poste

Sous la responsabilité du Directeur Opérationnel et Commercial, votre rôle principal est de développer les ventes d'innovations issues de laboratoires académiques auprès d'industriels du secteur de la santé. Plus précisément vos missions seront les suivantes :

- > Coordonner et participer à l'élaboration de la stratégie de prospection commerciale, à la sélection de technologies à fort potentiel et à l'identification de prospects.
- > Assurer la prospection, la négociation et la signature des contrats de transfert des technologies sélectionnées.
- > Assurer le suivi commercial des contrats en cours et la mise en place et le suivi des collaborations industrielles.
- > Affiner l'offre client en établissant une proposition de produits innovants et services qui répondent aux besoins du client.

ERG\NEO

L'AVENIR EST FAIT D'AUDACE

- > Être responsable, auprès des entreprises d'un périmètre déterminé, de la promotion et de la vente des offres de la Société ainsi que de la production et de l'alimentation des services de la Société.
- > Participer à l'étude des inventions scientifiques sur un périmètre déterminé et à l'analyse de leur valeur marché, à l'apport de nouvelles inventions pertinentes ainsi qu'aux projets de start-up à fort potentiel, et à l'accompagnement du chercheur dans le processus de maturation.

Si vous êtes passionné(e) d'innovation dans le secteur de la santé et que vous souhaitez accompagner les innovations des laboratoires académiques vers leur marché, nous vous encourageons à postuler !

Profil recherché

- > Formation scientifique de préférence thèse + post-doc ou minima Bac +5, Science de la Vie, Pharmacien, et idéalement formation en valorisation de la recherche, double compétence Marketing, MBA
- > Expérience de minimum 3 à 5 ans dans un laboratoire de recherche académique ou dans le secteur privé
- > Expérience dans le développement et la vente de projets innovants en Santé, ou expérience en cabinet de conseil en innovation santé
- > Sens du contact
- > Curiosité
- > Autonomie
- > Sens de l'initiative
- > Anglais professionnel

Lieu

Lieu de travail : Paris, 30 rue de Gramont 75002

Pour candidater, merci d'envoyer un email à candidature@erganeo.com